



Modul 8: Handel - Verkauf, Marketing, Vertrieb

Maßnahme ist zertifiziert. Maßnahmenummer: 955/572/08

IK: 531104438

Überblick über alle Module:

Modul 1: Existenzgründung, Steuerrecht, BWL	Modul 7: Call-Center-Agent
Modul 2: EDV I – kfm.Schriftverkehr,10-Finger-Schreibtraining IHK	Modul 8: Handel - Verkauf, Marketing, Vertrieb
Modul 3: Rechnungswesen	Modul 9: Business English
Modul 4: EDV-Buchführung mit Datev & Lexware	Modul 10: Lohn, Personalwirts. SAP R/3 HCM
Modul 5: EDV II – Office-Anwendungen & Englisch	Modul 11: ECDL
Modul 6: EDV-Buchführung mit SAP R/3 FI/CO, SBS & Sage KHK	Modul 12: Bilanzbuchhaltung
Modul 13: Praktikum	

Jedes Modul umfasst **6 Wochen** und kann mit anderen Modulen kombiniert werden.
Der Unterricht findet in **Vollzeit** in der Zeit von **08:00 Uhr bis 15:00 Uhr** statt.

Beginn / Ende: 27.07.2010 – 06.09.2010

Beginn / Ende: 07.09.2010 – 18.10.2010

Beginn / Ende: 19.10.2010 – 29.11.2010

Beginn / Ende: 30.11.2010 – 18.01.2011

Beginn / Ende: 19.01.2011 – 01.03.2011

Grundlagen und Überblick

- Betriebliche Organisation und Unternehmensführung
- Einordnung im Rahmen der betrieblichen Abläufe
- Der Werkzeugkasten des Marketings

Marketing

- Marktforschung (Befragungsarten, Recherche, Informationsmanagement)
- Werbung, Mailings
- Konsumentenverhalten
- Preise finden und festsetzen
- Was ist ein Produkt?
- PR auch für kleine und mittelständische Unternehmen, Sponsoring
- Die neuen Möglichkeiten des Internets
- IT und Marketing

Vertrieb

- Vertrieb als Strategie, Organisation des Vertriebs, Vertriebskanäle, Kanalkonflikte
- Vertrieb und Personalwesen (Arbeitszeiten, Bezahlmodelle)
- Hunting and Farming
- Werkzeuge: Forecast/ Accountplan, CRM
- Kaltakquise, Verkaufen beginnt beim „NEIN“, Das Verkaufsgespräch
- Nachhaltigkeit – oder auch morgen noch verkaufen!
- Die Reklamation
- Der Kunde ist König, aber auch der König will geführt werden!

Förderung über Bildungsgutschein der Arbeitsagenturen / Jobcenter oder andere Förderungen z. B. Berufsgenossenschaften, Deutscher Rentenversicherung Bund und Bildungsprämie (ESF) möglich

Unsere Merkmale - Ihre Vorteile bei uns:

- ü **Schulungen mit Dozenten, keine Selbstlernprogramme**
- ü **Überdurchschnittlich hohe Qualifikation der Dozenten**
- ü **Hohe Flexibilität und individuelle Beratung**
- ü **Mittagsangebot in der Mensa der IHK**
- ü **Arbeitsvermittlerin im Hause**
- ü **Älteste private kaufmännische Wirtschafts- und Handelsschule Deutschlands**
- ü **Staatlich anerkannte Ersatzschule**

Ihr Schulungsort:

Rackow-Schule Berlin
Fasanenstr. 81
(Ecke Kantstr.)
10623 Berlin

Tel. 030 – 31 50 42 43
Fax 030 – 31 50 42 44

info@rackow-berlin.de
www.rackow-schulen.de

Öffnungszeiten:

Montag bis Freitag
08:00 bis 17:30 Uhr
und nach Vereinbarung

Ihr Weg zu uns:

S-Bahn: S4, S7, S9, S75
U-Bahn: U1, U2, U9
DB: RE1, RE2, RE7,
RB14
Bus: M45, M46, M49
X9, X10, X34
100, 109, 110
200, 204, 245, 249

